



'Geen topresultaten als de basis niet goed is'

Via natuurlijke prestaties in de Champions League

Op een toekomstbestendige en duurzame manier ondernemen waarbij de pijlen zijn gericht op natuurlijke prestaties van de varkens. Dat is wat familie Beulink uit Zelhem (GD) doet. Ze willen varkens op 'Champions League'-niveau houden. Open communicatie helpt daarbij. „Je kunt wel topresultaten willen halen, maar als de basis al niet goed is dan haal je die niet”, zegt Remco.

Remco Beulink runt met zijn tweelingbroer Rudy een maatschap met 4.000 vleesvarkens en een akkerbouwvlak. Momenteel hebben ze 95 hectare grond waar ze hoofdzakelijk maïs, gerst en aardappelen telen. Remco heeft de *lead*

„Voordeel is ook dat bedrijven waar de maatschap mee werkt, weten wie het eerste aanspreekpunt is en dat voorkomt misverstanden. Veel werkzaamheden worden samen gedaan en beslissingen gaan in goed overleg.”

moeilijk'. „Dat vind ik een mooie uitspraak die ik onlangs tegenkwam.” Beulink legt uit wat het betekent voor zijn bedrijf. „Je kunt wel topresultaten willen halen, maar als de basis al niet goed is dan haal je die niet”, legt de varkenshouder uit. Voor topresultaten moet je

< Rudy (links) en tweelingbroer Remco Beulink runnen samen een maatschap met 4.000 vleesvarkens en een akkerbouwtaak. „Veel werk wordt samen gedaan en beslissingen gaan in goed overleg.“

Volgens Remco is de 30 procent CCM, voornamelijk van eigen akkerland, de belangrijkste basis. „De melkzuurbacteriën in combinatie met een organisch zuurmengsel zijn zeer belangrijk om de vertering optimaal te hebben.“



gustus 2019 werken wij met een fokker die goed bij ons past. Het is een vakman die de lat hoog legt. Het past wel bij het Champions League-denken van ons." De communicatie verloopt 'uitstekend'. „We hebben vrijwel wekelijks direct contact met elkaar en hebben elkaars bedrijven al regelmatig bezocht. Er is wederzijds vertrouwen en zaken worden open besproken en aangepakt." De fokker is rond april veranderd van de PIC408 naar de Tempo-vleesbeer. Dat heeft voor beide bedrijven zeer goed uitgepakt. „De PIC is best een goede eindbeer, maar hij heeft niet de voeropname die de Tempo-vleesbeer wel heeft. Hij mist daardoor wat groei-kracht. De fokker is tevreden met de bigvitaliteit en het hogere aantal levendgeboren biggen.“

Actieplan

Ook open communicatie over de resultaten en de situatie in de stallen vindt Beulink belangrijk; het helpt hem bij het houden op Champions League-niveau. Zo heeft hij maandelijks op vrijdagochtend een overleg met voerleverancier René Schennink van ABZ Diervoeding, de dierenarts Arjan Schuttert van de Oosthof en Maarten te Braak van Vion. „Ik

beschouw hen als partnerbedrijven met een passie voor varkenshouden en een gezamenlijk doel om zo goed mogelijke resultaten te behalen. Bij alles wat beter kan maken we een actieplan om te kijken hoe we iets kunnen verbeteren." Begin november heeft hij de eerste Tempo-nakomelingen afgeleverd. „Deze zijn met een groei van 1.100 gram per dag hard gegroeid. Het doel van de hogere groei is daarmee gehaald. De doelstelling is een groei van minimaal 1.000 gram gemiddeld per jaar. De nieuwe genetica vergde wel wat aanpassingen." Vanaf de start eten de varkens al aanmerkelijk meer voer. En om de vertering optimaal te houden heeft Beulink samen met René Schennink van ABZ Diervoeding de voersamenstelling wat veranderd: onder andere de inzet van gewalste gerst en aanpassingen van het aandeel FiberFit. Volgens Remco is de 30 procent CCM, voornamelijk van eigen akkerland, de belangrijkste basis. „De melkzuurbacteriën in combinatie met een organisch zuurmengsel zijn zeer belangrijk om de vertering optimaal te hebben." Beulink doet al jaren proeven met organische zuren en is overtuigd van de positieve werking. Hij noemt onder andere optimale eiwitvertering, bescher-

ming en herstel van de darmflora en een natuurlijke werking tegen salmonella, E.coli en zelfs PIA. „Wij stellen hoge eisen aan voerkwaliteit en grondstoffen. Ik noem dat gezondheid uit de voerbak. Wij zoeken het niet in ultra schone bedrijfsvoering. Op ons bedrijf hebben we ervaren dat intensief reinigen en ontsmetten ons geen voordeel brengt. Wij willen weerbare varkens door optimale voer- en klimaatomstandigheden." Zo is ook de ventilatiecurve iets aangepast. „Varkens met een hogere voeropname produceren meer warmte. De curve loopt van 26 graden bij opleg naar 18 graden tot aan het einde van de ronde." De ventilatiecapaciteit is groot op het bedrijf; tot wel 100 m3 per varken bij warme periodes. Tevens wordt er geïnvesteerd in een nevelkoelsysteem om de temperatuur in hete zomers te verlagen om de voeropname te ondersteunen.

Observatie belangrijk

„Als we teruggaan naar de natuurlijke prestaties, dan is ook veel aandacht voor de varkens belangrijk. De biggen komen in een warme en droge afdeling. Ik schep de eerste dagen meerdere keren het voer zelf in de bak om de dieren ▶



Bedrijfsinformatie

Remco Beulink (45) runt samen met zijn tweelingbroer Rudy een maatschap in hem. Ze hebben een vleesvarkensbedrijf met 4.000 vleesvarkens volgens het 1 Beter Leven-concept. Ook hebben ze 1 hectare akkerbouwgrond waar ze hoogwaardig maïs verbouwen. De maatschap is ingericht op het voeren van de eigen varkens. De werkzaamheden voeren ze gezamenlijk uit met gebruik van eigen mechanica.

Bij de natuurlijke prestaties is aandacht belangrijk. „De biggen komen in een warme en droge afdeling. Ik schep de eerste dagen meerdere keren het voer zelf in de bak om de dieren zo makkelijk mogelijk aan het eten te krijgen.“



zo makkelijk mogelijk aan het eten te krijgen. Ook is er veel aandacht voor het mestgedrag en worden dieren gestimuleerd om op de juiste plek op de roosters hun behoefte te doen.“ Hokbevuiling is volgens Beulink funest voor een goed en droog klimaat. „Het lukt ons prima om het mestgedrag van de varkens te sturen en zo de dichte vloeren schoon te houden. In de regel worden de varkens maandagavond of dinsdagnacht geladen. We blazen daarna het stof uit de afdelingen, we kijken de bakken en de nippels na en dinsdagmiddag komen de biggen alweer in een droge en warme afdeling. De bezetting en het rendement per vierkante meter staloppervlak zijn dus hoog.“

Kringlooplandbouw

Het houden van varkens zit de familie in het bloed. Vader Bennie startte in 1972 een bedrijf met 250 zeugen en 1.100 vleesvarkens. In 1986 kwam daar een bedrijf in Hengelo met 450 zeugen bij, dat in 1997 weer werd verkocht. „Wij dachten toen al na over de toekomst. Vanaf dat moment werd de akkerbouwtak uit-

gebreed. Mijn vader zag het huidige mestoverschot al vroeg aankomen; terwijl sommige varkenshouders zich richtten op het meer houden van varkens, koos mijn vader ervoor om vanaf eind jaren 80 al grond aan te kopen voor akkerbouw om zo ook de mestafzet deels in eigen beheer te hebben. Hij wilde daarin niet volledig afhankelijk zijn van derden.“ Zijn vader noemt hij vaker tijdens het interview. „Hij deed dingen vanuit zijn eigen vakmanschap en visie. Mijn vader keek niet eerst naar de kosten, maar durfde ook nieuwe dingen uit te proberen. Het levert je ook weer resultaten op en je weet of je er iets aan hebt of niet. Die eigenschappen van mijn vader zijn bij Rudy en mij met de paplepel ingegeven“, zegt Beulink.

De familie zet een groot deel van haar mest af op eigen akkerbouwland. De broers werken al jaren samen met een akkerbouwbedrijf uit de buurt. Ook hier is sprake van partnerschap met wederzijds voordeel. Er wordt grond uitgeruild voor vruchtwisseling. En het zorgt ook voor extra mestafzet. De overige 40 procent van de fosfaatafvoer wordt op het bedrijf gescheiden door middel van een

decanter en gaat dan naar een mestverwerker. „Wat ik niet begrijp is dat de mest eerst verhit moet worden voordat het de grens over mag. Dit voegt helaas veel kosten toe. Er wordt immers ook met levend vee door Europa gereden. Ik zou het duurzamer vinden als een vrachtwagen op een bedrijf wordt gemonsterd en dat het dan direct de grens over mag. Als de overgebleven dunne fractie naar de melkveehouderij afgezet mag worden als kunstmestvervanger hebben we het mestprobleem in één keer duurzaam opgelost met relatief weinig kosten. Maar zelfs het voeren van granen aan de varkens vindt Schouten al niet duurzaam omdat je het ook voor humane voeding kunt gebruiken. Dat past niet in haar kringloopvisie. Deze zwakke minister staat ver af van de praktijk.“

Tekst: Bas Lageschaar

Beeld: Susan Rexwinkel



Heeft u vragen en/of opmerkingen neem dan contact op met onze redactie via redactie@pigbusiness.nl of tel. 0314 - 62 64 38

Marges beter verdelen in keten

Het familiebedrijf houdt varkens volgens het 1 ster Beter Leven-concept. In 2010 kwam het Good Farming Star-concept en het bedrijf zat toen in de pilotgroep. „In de basis is Beter Leven een succes geworden omdat het tegenwoordig in elke supermarkt ligt. Nu de Covid-19-pandemie de markt verstoort, loopt de afzet van Beter Leven goed door. Dat is natuurlijk een groot voordeel. Maar de plus op de basisprijs vind ik te gering.“ Remco leest daarna een bericht voor vanaf zijn mobiel: 'supermarkten profiteren optimaal van crisis varkenshouderij'. „Schandalig“, zegt hij. Beulink verwijst naar de consumentenprijsindex van Agrimatie. Daaruit blijkt dat de supermarkten de consumentenprijs

op een hoog niveau houden, terwijl de prijs die de slachterijen en de varkenshouders beuren op afgelopen maanden aanmerkelijk is gedaald. „kun je nu duurzaam werken als ons de marge wordt gegund?“, vraagt hij zich af. „Het wordt dat er een reële verdeling komt binnen de keten. De supermarkten gunnen ons het werk wel, maar de centen niet.“ Zou er dan een conceptnotitie voor Beter Leven moeten komen? „Dat zou mooi zijn, maar uit het voorgaande blijkt dat we nog verwijderd zijn van eerlijke prijsvorming waar alle schakels in de keten een goed verdienen moeten hebben. Helaas blijkt een lage inkoopprijs voor supermarkten het belangrijkste“

